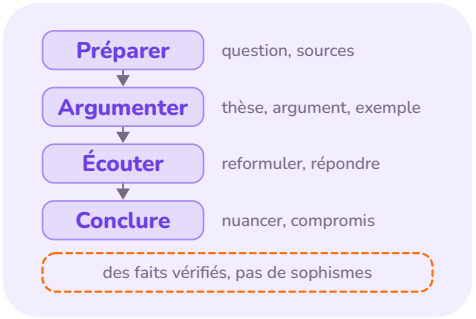
EMC · SECONDE

Débat argumenté

6 notions, l'essentiel à retenir et les pièges à éviter.



1 Préparer

- Une question ouverte et précise, qui admet plusieurs réponses défendables.
- Définir les mots-clés de la question.
- Vérifier chaque source (qui, quand, pourquoi, sur quoi) et la croiser.

2 Argumenter

thèse → argument → exemple

- Thèse : position ; argument : raison ; exemple : preuve concrète.
- Réfuter l'argument, jamais la personne.
- Concession : « Certes..., mais... ».

3 Écouter et respecter

- Écoute active : reformuler et vérifier avant de répondre.
- Règles : demander la parole, ne pas interrompre, respecter le temps.
- Rôles : modérateur (parole, neutralité), secrétaire (notes), gardien du temps.

4 Fait, opinion, croyance

- Fait : vérifiable, exact ou faux.
- Opinion : jugement personnel, qui se justifie.
- Croyance : conviction sans preuve possible ; à respecter, pas à opposer comme preuve.

5 Sophismes

- Attaque personnelle : viser la personne au lieu de l'argument.
- Homme de paille : déformer la position de l'autre.
- Généralisation hâtive : une règle tirée de quelques cas.
- Faux dilemme : deux options présentées comme les seules.

6 Conclure

- Bilan des deux camps, points d'accord et de désaccord.
- Nuancer : « à condition que », « dans certains cas ».
- Consensus : accord de tous ; compromis : concessions réciproques.

Pièges à éviter

- Prendre une opinion affirmée avec assurance pour un fait.
- Croire qu'un exemple suffit à prouver une thèse.
- Prendre une attaque personnelle pour un argument.
- Répondre à une caricature de la position adverse au lieu de la reformuler.
- Confondre compromis (chacun cède) et consensus (tous d'accord).